

Jak prezentovat hrubá zkratka (*námět k přemyšlení*)

Vojtěch Svoboda, katedra fyziky FJFI
svoboda@fjfi.cvut.cz

27. června 2018

Nikdy nedostanete druhou šanci změnit první dojem.

Úvod

Sdílíte svoji práci a bojujete o svůj respekt.

Předáváte svoje ideje a nadšení.



Zaujmout, přesvědčit, probudit, neuspat

Základní pravidlo

Každé pravidlo může být změněno, ale žádné by nemělo být ignorováno

Sled

- Připravte si opravdu dobrou prezentaci, které budete sami rozumět a věřit (vůbec není jednoduché).
- Dobře si to nacvičte.
- Připravte si scénu (technika (předem!), kontaktovat předsedající(ho)).
- Prožívejte rozumně samotnou akci.
- Dodržte čas.
- Neutíkejte ze scény.

Práce s trémou (houslista)

- Robert Fulghum: zlézání z žebříku ze slona:
NOTICE: INSTRUCTIONS FOR DISMOUNTING FROM ELEPHANT. FIRST, COMPOSE YOUR MIND.
- Antistresový kamínek - žmoulátko.
- Napoleon: "5 minut před nepřitelem". Vyhnete se časovému stresu.
- Zkoncentrujte se těsně před vlastním vystoupením.

Práce se strachem

- Dýchání.
- Koncentrace těsně před vystoupením (zavřené oči, vizualizace klidného stavu).
- Dynamický nástup (Obama).
- Stůjte rovně, vzpřímeně.
- Samozřejmě úsměv ... ?
- ... ale moc to nehrajte.

Tváří v tvář

- Nemluvte přes hlavy posluchačů, k zemi, do tabule, plátna.
- Nehuhnějte, mluvte hlasitě .
- Citlivě měňte sílu, barvu, tón hlasu.
- Pokuste se zbavit případného šumu.
- Bud'te v kontaku s posluchači (především očním).
- Vyhlédněte si oběť.
- Odstraňte uspávající prostředky z přednášky.
- Vtáhněte do děje auditorium.

V neposlední řadě

- Oblečení.
- Humor.
- Body language (zrcadlo). Mnutí rukou, přecházení sem a tam, roztržitost.
- Stav auditoria je odrazem vašeho stavu.

Rozložený řečnický účinek



Řeč těla



1998

1999

2001

2004

2005

2007

2008

2009

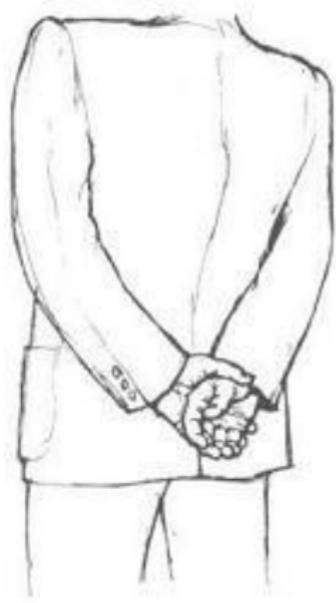
2010

FACIAL EXPRESSIONS

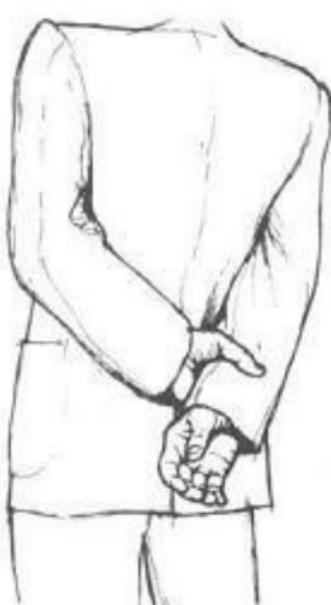
Facial expressions reflect emotion, feelings and attitudes



Jistota x nejistota



The superiority
confidence gesture



The hand-gripping
wrist gesture



The upper arm grip

Nadšení



Otázky auditoria

- Odpovězte na otázky, které předpokládáte (anebo ne).
- VŽDY zrekapitulujte otázku.
- NIKDY neignorujte otázky.
- Nechte tazatele dokončit otázku.
- Přiznat či nepřiznat svoji neznalost? PŘIZNAT.
- Nejistou odpověď před auditoriem odvelte do kuloárů.
- Emoce držte na uzdě.

Rady

- 15 minut před nepřítelem (Napoleon).
- Začátek přednášky třeba nazepamět (první slova jsou nejhorší)
!Cizí jazyk!
- ... avšak NE celou přednášku nazepamět'.
- DOBŘE se seznamte se svou přednáškou (ani se na ni nemusíte dívat).
- Navazujte slidy, konec jednoho - začátek druhého.
- Uvádějte slide dříve, než jej " položíte" .
- Používejte řečnické otázky.
- Nechte si dát zpětnou vazbu (sebeklam je hrozná a častá věc).
- Bud'te k sobě kritičtí.
- Často musíte překonat sami sebe (ostýchavost ..)

Učte se u odborníků

Horst Fuchs Prodal by i vlastní matku

I malé dítě zná nenápadného chlapíka se zlatou náušnicí. Kdo je vlastně Mr. Teleshopping, Horst Fuchs?

Postava Horsta Fuchse (59) je v dějinách evropské reklamy dle slova sjednocila. Zpravidla, jakým ten to německý „prodavač žluť“ ohlupuje muzy, muzikanty. Nenápadný muták se zlatou náušnicí a prsteny na obou rukou by dosluhuje dokonalý vymandilat. Horstovi díváte se do očí, když

si ho napadnou milují. Některí jsou ochotni blíti do pozdních nočních hodin, aby ho mohli sledovat v akci. A čeká je opravdu jedinečný zážitek. Horst jim proda upíne kožušiny. A co se podle Horsta atamé, když

Horst řeší náš nazájem ▶

nemáte jeho leštěnku na auto, které vám znečistí holiči? „Katastrofa!“

Z opraváře aut milionářem

Král evropského teleshoppingu pochází z Německa a původně se vyučil automechanikem. V současné době je křestivním ředitellem firmy WS Teleshopping. Tato firma prodává své výrobky v mnoha zemích Evropy, ale

v USA, Horst sám se podílí nejen na prezentaci výrobků, ale také na vybrání námetů a paši scenáři. Za svou desetiletou teleshoppingovou kariéru utíkal víc než padesát reklamach. Horst tvrdí, že všechny výrobky, které propaguje, sám i vyzkoušel. Nejraději propaguje nádoby a produkty, které se tykají vaření, protože sam vůbec rád

vaří. Fuchs si potřpá na imago a obléčení na sebe nevezme více jak jednoho. Možná si to dovolí. Dnes je z těch multimilionářů:

Je libo super mop? Nebo rádi Ultimate Chopper...

► ProSteam, jedinečná, která žehlí «skoro» sama

Kroknáč záležitosti



Příprava

- Vladimír Dvořák:" Prací vymažte práci".
- Nic nezlepší přednášku víc, jak zkouška nanečisto.
- Poznejte realitu času!
- Vžijte se do stresu
- HWYL

Co vypíchnout na závěr

- Vyzkoušejte si /nejlépe před někým/ to nanečisto.
- Vyhledávejte zpětnou vazbu na své výkony.